



Mon Qualiticien

## **BUSINESS DEVELOPER (H/F)** **CDI / LILLE (EuraTechnologies)**

### **Contexte**

Vous êtes à la recherche d'un nouveau challenge dans un projet novateur en medtech ? Mon Qualiticien recrute un(e) Business Developer !

Suite à notre récente levée de fonds et dans le cadre d'une forte croissance, vous aurez pour missions d'assurer le développement commercial auprès des établissements de santé

Alors si tu veux apporter ta pierre à l'édifice d'une super équipe commerciale en devenir, ce poste est fait pour toi !

### **Qui sommes-nous ?**

Startup avancée, installée à Lille sur le site d'excellence d'EuraTechnologies, nous développons une application SaaS ultra-intuitive qui digitalise tous les aspects complexes liés à la gestion des établissements de santé. Grâce à Mon Qualiticien, les professionnels retrouvent dans une interface unique l'ensemble des outils dont ils ont besoin au quotidien. La solution leur permet de gagner un maximum de temps sur des tâches à faible valeur ajoutée et de se concentrer sur l'essentiel : l'humain !

Passionnés par le développement et l'implémentation de nouvelles technologies, nous nous sommes fixé pour mission d'accompagner les établissements de santé dans leur transformation digitale. C'est un réel enjeu soutenu aujourd'hui par le plan SEGUR de la santé et le gouvernement qui en ont fait une priorité pour les années futures (6 Milliards € d'investissements).

### **Ton rôle en un mot : de la démo à la signature !**

Pour accompagner notre développement, nous recherchons un(e) super Bizdev qui saura utiliser toutes les ressources à sa disposition pour gérer son cycle de vente de A à Z : de la chasse en passant par la démo, jusqu'à la signature !

### **Missions principales**

Etre Bizdev chez Mon Qualiticien c'est rejoindre une équipe Sales en pleine construction et être accompagné par notre super direco pour mener à bien tes différentes missions :

- Développer un portefeuille de prospects, le suivre et organiser son action commerciale
- Connaître sur le bout des doigts notre logiciel SaaS afin d'assurer les démo
- Échanger avec les responsables qualité et les dirigeants d'établissements médico-sociaux, répondre à leurs demandes, élaborer les offres commerciales et négocier leurs termes
- Faire signer les bons de commande (closing) et les contrats de vente
- Être force de proposition en matière de développement des offres
- Travailler en synergie avec le dirigeant pour construire et faire évoluer la stratégie commerciale et marketing de la start'up

- Détecter les opportunités de croissance de Mon Qualiticien
- Participer à l'animation de l'activité commerciale notamment sur des salons et évènements professionnels
- Collaborer avec les CSM pour fidéliser les clients que tu auras dénichés

## Profil recherché

Issu(e) de formation supérieure type ESC, tu disposes d'une expérience de minimum 2/3 ans sur une fonction similaire idéalement autour de la commercialisation de solutions SaaS et/ou de produits issus du médico-social. Une expérience au contact d'établissements médico-sociaux serait un plus.

Très autonome, ton "bon sens" et ta prise d'initiative te permettent d'organiser ton travail en fonction des contraintes, des délais et des objectifs. Grâce à ton expérience tu as développé des solides capacités à travailler en équipe, à transmettre et échanger des informations, à établir des relations efficaces avec autrui.

Surtout, tu es passionné(e) par le contact humain et doté(e) d'un tempérament de chasseur, avec un goût du challenge, une âme d'entrepreneur et une motivation à toute épreuve !

Si un niveau supérieur bac+5 est apprécié, l'expérience professionnelle et les qualités personnelles priment.

## Connaissances et compétences nécessaires

- Ingénierie commerciale
- Sens de la négociation, culture du résultat et de la relation collaborative
- Maîtrise des outils de sales / marketing (CRM, Outils G-suite, etc)
- Bonne connaissance des acteurs des solutions SaaS
- Maîtrise de l'animation de réunions et de la prise de parole en public
- Maîtrise de l'anglais
- Maîtrise d'une autre langue étrangère serait un plus

## Système de Rémunération

Fixe + Variable (% CA apporté par l'équipe sales)

## Pourquoi rejoindre Mon Qualiticien ?

- Un environnement de travail moderne et agréable au coeur du Village By CA ([à découvrir ici](#))
- Une excellente mutuelle : [ALAN](#)
- Un équipement très performant (Mac fourni)
- Un SUPER café et des fruits frais chaque semaine
- Une équipe dynamique, bienveillante et conviviale !

**Nous avons plein d'ambition pour nous ... et donc pour toi ! A très vite :)  
Envoie nous ta candidature (avec lettre de motivation !) sur  
[contact@monqualiticien.com](mailto:contact@monqualiticien.com)**