

# BUSINESS DEVELOPER - CDD / STAGE 6 MOIS

Cocotte | Le Village, 225 rue des Templiers, Lille

## YY A PROPOS

COCOTTE est la première application de balades gourmandes. Avec les sorties insolites de Cocotte, découvrez des parcours mêlant nature, nourriture et culture pour tous.

Notre mission ? Proposer une expérience unique au service de l'économie locale. Présent en France sur cocottefoodtour.com et dans de nouveaux points de vente à venir, COCOTTE est en pleine croissance.

Nous cherchons les personnes les plus talentueuses et sympas au monde pour ré-inventer avec nous l'expérience du tourisme culinaire. Nous apprécions les gens passionnés, capable de réfléchir à contre-courant et de partager leurs idées de façon simple et claire.

## YY PROFIL

- Vous avez une forte capacité de travail, vous êtes dynamique et rigoureux.
- Vous avez un profil qui allie marketing & commercial avec des stages significatifs dans ces deux domaines.
- Vous vous exprimez bien.
- Vous aimez le travail d'équipe et êtes positif.
- Vous maîtrisez l'anglais.

## VOTRE MISSION

### Gestion opérationnelle des comptes clients existants

- Références produits : vous aurez la charge de gérer en autonomie la saisie, les envois de visuels, et d'informations produits nécessaires
- Passage de commande : vous assurerez le suivi de commande, enregistrement des fiches clients, suivi des livraisons en cas de litiges (retard, rupture...)
- Visites terrain : vous assisterez les business développeurs dans les visites terrain, l'implantation de nouveaux points de ventes, installation de mise en avant...

### Aide au développement de business

- Analyse des marchés : vous serez en charge d'analyser les marchés des pays cibles : connaissance des acteurs, concurrents, partenaires, spécificités commerciales ...
- Gestion de clients : vous serez en charge de la gestion opérationnelle de certaines plateformes B2B (gestion de la disponibilité produits...)
- Gestion des demandes entrantes : vous serez responsable de gérer en autonomie des petits comptes clients
- Analyse des performances de ventes : vous aiderez au reporting et à l'analyse des performances de ventes, vous ferez des recommandations de plan d'action afin d'améliorer notre chiffre d'affaires
- Support dans le développement de nouveaux business : comme les marketplaces ou autres circuits de distribution

## YY PROCESSUS DE RECRUTEMENT

Expliquez-nous pourquoi vous êtes la personne idéale pour ce poste en envoyant un e-mail à [hello@cocottefoodtour.com](mailto:hello@cocottefoodtour.com) avec pour objet BUSINESS DEVELOPER.

Nous ne sommes pas des inconditionnels du CV. Décrivez-nous plutôt vos projets, vos expériences et ce que vous pensez apporter à notre équipe.